



**SIMONIS
VERF**

Partners in vakmanschap

Vind jij het leuk om met veel klanten in contact te komen en hen goed te helpen met hun telefonische bestellingen en orders? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Wij zijn een snel groeiende verfgroothandel in Zuid-Holland. Met 17 verkooppunten en ruim 80 collega's leveren wij onze producten elke dag aan meer dan 4.000 professionele schildersbedrijven. Een deel van deze producten worden telefonisch of per e-mail besteld en vervolgens bij onze klanten bezorgd. Een prettige afhandeling van telefonische orders is daarom enorm belangrijk voor ons!

Voor onze vestiging in Rotterdam zijn wij op zoek naar een nieuwe collega voor:

Commerciële Binnendienst – Order ontvangst

Wat ga je bij ons doen?

Je begint de dag om 07:00 uur met jouw collega's op de afdeling commerciële binnendienst. De telefoon staat al direct te rinkelen. Je helpt de klanten met hun bestellingen en je bent te allen tijde klantvriendelijk naar de klant. Je denkt mee met je klant en geeft waar nodig advies over de producten die ze het best kunnen gebruiken voor de klus. Voor de ingewikkeldere technische vraagstukken kunnen klanten terecht bij jouw directe collega van de Technisch Advieslijn. Als collega op deze afdeling spreek je enorm veel klanten en ben je dus één van onze uithangborden van ons bedrijf.

Ook zijn er diverse andere taken zoals het beheren van na-leveringen, klanten informeren over hun lopende bestellingen, het maken en opvolgen van offertes enzovoort. Maar wellicht vind jij het ook gaaf om samen met je collega van Commercie eens een belronde te doen naar klanten om ze te informeren over die gave nieuwe schuurmachine die we ingekocht hebben.

Wat vragen wij van jou?

Wij zoeken een commerciële topper, die secuur kan werken en prioriteiten kan stellen zodat alle inkomende bestellingen tijdig en correct worden verwerkt. Je bent toegankelijk aan de telefoon en je kan goed luisteren naar de klant. Is iets je niet helemaal duidelijk? Dan vraag je goed door zodat je precies weet wat de klant nodig heeft.

Daarnaast heb je commerciële durf en zal jij af en toe die kwalitatief betere, maar dus ook die iets duurdere kwast adviseren. Voor jou is het geen probleem om de dag voornamelijk zittend door te brengen. Je hebt geen moeite om jezelf aan te passen aan nieuwe ontwikkelingen en vernieuwde manieren van werken. Tegelijkertijd durf je wel kritisch te zijn op deze ontwikkelingen en werkwijzen. Heb je ervaring in de verfbranche en heb je al enige kennis van onze business en het verfassortiment? Dan is dit zeker een pré, maar niet noodzakelijk.

En wat bieden wij jou...

Wij bieden een leuke fulltime baan binnen een informele en gezellige werksfeer, met veel verantwoordelijkheid en zelfstandigheid. De arbeidsvoorwaarden zijn uitstekend. Naast een goed primair salaris bieden we ook prima secundaire voorwaarden en diverse doorgroeimogelijkheden.

Ben je benieuwd geworden naar een sfeerimpressie van ons bedrijf? Neem dan een kijkje op onze [Facebook](#)-, [Instagram](#)- of [LinkedIn](#)pagina.

Verder praten?

Heb je interesse en ben jij de collega die wij zoeken? Stuur dan een leuke en korte motivatie samen met je CV naar vacature@simonisverf.nl. Wil je toch eerst nog even iets meer weten? Bel dan gerust met Esmee van Hooft, HR Manager, via telefoonnummer 06-14321901.