



Wil jij binnen een enthousiast en gedreven commercieel team jouw carrière in de Sierteelt sector gaan starten dan is dit jouw kans!

Retail Solutions is een internationaal opererende handelsonderneming op het gebied van planten (binnen/buiten). Afnemers zijn bouw - en supermarkten in geheel Europa. Binnen de organisatie staan ondernemerschap, vakkundigheid en ambitie centraal.

Vanwege de snelle groei van de onderneming en de voorziene verdere internationale expansie zoeken wij nu voor het team Midden - en Oost Europa een :

Jr. Accountmanager Baltische Staten

met interesse in de internationale Sierteelthandel (FT)

Verantwoordelijkheden

- verkopen van alle (groen)producten aan bouw – en supermarkten in Europa.
- behouden en ontwikkelen van excellente klantrelaties.
- opstellen - en opvolgen van het jaarlijks accountplan.
- behalen van de jaarlijkse targets op basis van de opgestelde budgetten per klant.
- houdt feeling met de relevante marktontwikkelingen.

Wij vragen

- HBO werk – en denkniveau.
- Ondernemende en enthousiaste instelling.
- Goede commerciële - en 'networking' vaardigheden.
- Sterke communicatieve en organisatorische vaardigheden.
- Beheersing van de Engelse taal.
- Gedegen kennis en vaardigheid van Microsoft `office en ERP systemen (ervaring met Navision is een pré).

Wij bieden.

- Een dynamische en plezierige werkomgeving waar ruimte is voor professionele ontwikkeling.
- Informele werksfeer.
- Een uitdagende en afwisselende functie
- Een uitstekend arbeidsvoorwaardenpakket.

Interesse

Indien jouw interesse is gewekt mail dan jouw cv met sollicitatiebrief naar hr@gogreenbv.eu t.a.v. Marie-Louise Horst. Voor vragen kun je haar telefonisch bereiken op 0172 235 949. Voor open sollicitaties of overige vragen kun je per mail contact opnemen via: hr@gogreenbv.eu.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.